

Perfil Empresarial Tijuanaense

Detonarán economía de Tijuana

Centro de Convenciones, Consorcio Tecnológico y Clusters: estratégicos

Impulsa el Consejo de Desarrollo Económico de Tijuana proyectos emblemáticos para la ciudad

JOSÉ ISRAEL IBARRA GONZÁLEZ / EL MEXICANO

TIJUANA.- El Centro de Convenciones Metropolitano, el Consorcio Tecnológico y la consolidación de los clusters de los sectores productivos claves para la región, son empujados como los proyectos más importantes para el Consejo de Desarrollo Económico de Tijuana (CDT), señaló su presidente Miguel Velasco Bustamante.

Respecto al Centro de Convenciones Metropolitano, explicó que tendrá una inversión aproximada de mil millones de pesos, actualmente van en la etapa de despalme de terreno y se inició la construcción de terracerías, para posteriormente iniciar con los muros de contención, cimentación y estructura de la Sala de Exposiciones.

La licitación salió recientemente y en la etapa a corto plazo está contemplado la construcción de la Sala de Exposiciones 1, que medirá 18 mil 622 metros cuadrados con una inversión de 200 millones de pesos; después vendrán los Salones Ejecutivos con un área de 13 mil 902 metros cuadrados con 100 millones de pesos de inversión; asimismo está la obra exterior con 50 millones de pesos de inversión y la urbanización de la zona con 100 millones de pesos de inversión.

En el mediano plazo está proyectado la Sala de Exposiciones 2 que medirá 18 mil 622 metros cuadrados y tendrá una inversión de 200 millones de pesos; después vendrán más Salones Ejecutivos con un área de 13 mil 902 metros cuadrados y 100 millones de pesos de inversión; asimismo está el Gran Salón con un área de 8 mil 321 metros cuadrados y 150 millones de pesos de inversión.

En esta misma etapa a mediano plazo está contemplado obra exterior por 25 millones de pesos, así como la urbanización total de la zona por 75 millones de pesos.

Por su ubicación estratégica en los límites de Tijuana y Playas de Rosarito, en las parcelas 9 y 10 del Ejido Mazatlán, a la altura del kilómetro 31 + 500 de la carretera Escénica a Ensenada, el Centro de Convenciones Metropolitano permitirá contar con un espacio para la realización de convenciones y exposiciones a Tijuana, Playas de Rosarito y Tecate, con una capacidad de más de 20 mil asistentes.

Las premisas del diseño permite que sea factible ser ejecutado por etapas, debiendo ser operativo desde la primera parte; asimismo podrá soportar eventos de grandes dimensiones, debido a que tiene un área de exposiciones libre de columnas, con un claro de 90 por 200 metros con altura de 15 metros, y firmes, capaces de soportar cargas dinámicas, lo cual amplía la gama de eventos factibles a realizar, además la volumetría y fachadas modernas y funcionales dan un gran impulso visual.

El Centro de Convenciones Metropolitano contará con estacionamiento para 3 mil autos, algunas especificaciones son sus 2 mil metros cuadrados de Centros de Negocios; 4 mil 400 metros cuadrados de Salas Ejecutivas; 3 mil 900 metros cuadrados de área de conferencias, convenciones y banquetes y los 18 mil metros cuadrados de área de convenciones.

Con vista al mar, el proyecto beneficiará a 2 millones de personas que viven en la Zona Costa; promoverá el turismo extranjero y nacional; generará empleos directos e indirectos y contribuirá como una base del desarrollo in-

mobiliario de más de mil hectáreas de su contexto.

CONSORCIO TECNOLÓGICO

Miguel Velasco Bustamante, presidente del CDT, define el Consorcio Tecnológico como un proyecto de impulso a la innovación, la investigación y el desarrollo de tecnología en Baja California, que será ubicado en Parque Industrial "El Florido", en el se establecerá un centro de negocios, centros de investigación, innovación e incubadoras de empresas.

Actualmente se encuentra el proceso de movimiento de tierras, sin embargo, todavía no sale la licitación, para el 2010 se tiene proyectado que otorgue servicios tecnológicos básicos como son capacitación, asesoría técnica y servicios de laboratorio y para después de 2010 los servicios tecnológicos serán avanzados con proyectos de mejora y transferencia de tecnología.

Asimismo proyectos de investigación y desarrollo tecnológico, así como la formación de recurso humano de alto nivel: maestría y doctorado.

La dinámica de la primera etapa de actividades es ofrecer servicios tecnológicos y formación de recursos humanos en las áreas de metrología: tiene por objetivo el estudio de los sistemas de medida en cualquier campo de la ciencia. También tiene como objetivo indirecto que se cumpla con la calidad.

En éste incluye instrucción en eficiencia energética, energías alternativas, medio ambiente y agua; automatización, mecatrónica (surge de la combinación sinérgica de distintas ramas de la ingeniería, entre las que destacan: la mecánica de precisión, la electrónica, la informática y los sistemas de control), polímeros y materiales avanzados.

En la segunda etapa la dinámica de actividades va a la investigación aplicada y transferencia de tecnologías maduras; mientras que en la tercera etapa va a la formación de recursos humanos de alto nivel, e incubación y desarrollo de empresas de base tecnológica.

Como valor agregado está la posibilidad como socios directos de establecer trabajos con los centros Conacyt y asociados; asimismo provisión de espacios adecuados para la instalación de laboratorios y unidades de I&D (Investigación y Desarrollo) y servicios tecnológicos; preservación de instalaciones y provisión de servicios de apoyo; servicios y mecanismo de articu-

lación entre centros alojados y el exterior.

También se suma como valor agregado el servicio de enlace de mercado, incluyendo promoción, relaciones públicas, venta, gestión de proyectos colectivos, además de apoyo en gestión y cabildeo.

Ubicado en la proximidad de quienes demandan sus servicios, el Consorcio Tecnológico propicia el trabajo corporativo en proyectos de desarrollo tecnológico, está proyectado que cuente con integración de contratos de múltiples proveedores, representación con fines de negocio; y servicios a clientes indirectos como empresas, universidades, gobierno y organismos empresariales.

CLUSTERS

Los clusters son aglomeraciones espaciales o territoriales de empresas que producen bienes y servicios especializados en conjunto con instituciones de investigación, mano de obra calificada, instituciones públicas y organismos de apoyo, de acuerdo a la definición del consultor Michael Porter, quien popularizó el concepto en 1990 en su libro The Competitive Advantage of Nations.

En Tijuana este concepto se ha desarrollado para diferentes ramas de la producción, gracias al Consejo de Desarrollo Económico de Tijuana, aunque en algunos casos se han independizado.

Un ejemplo es el cluster de Tecnologías de la Información denominado IT@baja, ahora una asociación civil formalmente establecida que combina esfuerzos para el desarrollo del Sector de Tecnologías de Información ("TI") en el estado de Baja California, así como, la eliminación de los obstáculos que limitan su crecimiento.

"IT@baja fue el primer cluster que inició un proceso de conformación y estrategia de articulación formal en Baja California", expuso el presidente del CDT, Miguel Velasco Bustamante.

Entre las actividades que realizan en el diseño, desarrollo y/o programación de software como es software empaquetado, software a la medida y desarrollo de páginas web; también son empresas que dan servicios como consultoría de Tecnologías de Información, análisis y diseño de sistemas computacionales y procesamiento de datos y "hosting".

Otros de los clusters más fuertes es el de Productos Médicos, tam-



El presidente del Consejo de Desarrollo Económico de Tijuana, Miguel Velasco Bustamante, durante una conferencia de prensa del Clúster de Productos Médicos. (Foto: cortesía / el mexicano).

bién conocido como Asociación Industrial de Productos Médicos de las Californias, una organización sin fines de lucro dedicada a la industria médica de la región Baja California-California, con el fin de cubrir las necesidades como agrupamiento, desarrollar convenios con instituciones educativas, apoyar en el crecimiento de las pymes existentes de la región y crear un ambiente de negocios entre empresas locales.

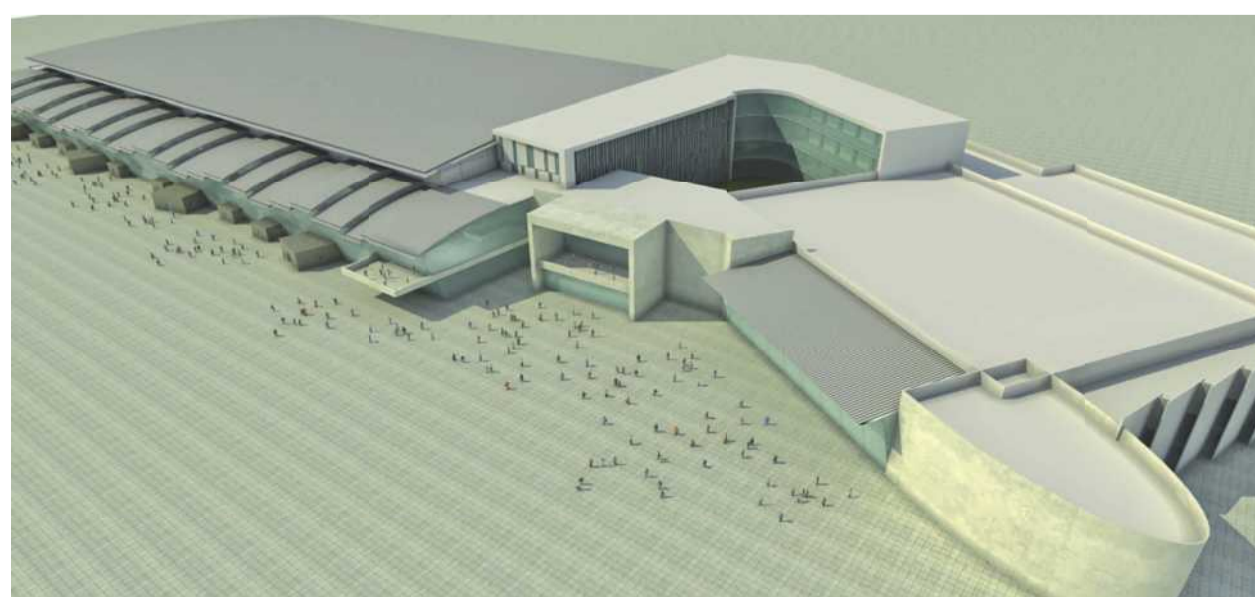
Constituidos formalmente en el 2006, a la actualidad participan activamente en el cluster más de 20 empresas con fabricación de productos tales como: Cardinal Health, Medtronic, Covidien, Smiths, Westmed, Teleflex, Scantibodies, Ensamblados de Calidad, Nypro, Tri-State y Martech.

El Clúster de Productos Médicos ha desarrollado 7 líneas estratégicas: Formación de recurso humano, expansión de operaciones, apoyo tecnológico, desarrollo de proveedores, atracción de nuevas empresas, mejora en normatividad / tramitología e involucramiento con la comunidad.

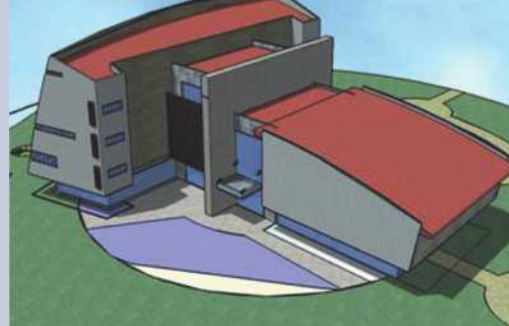
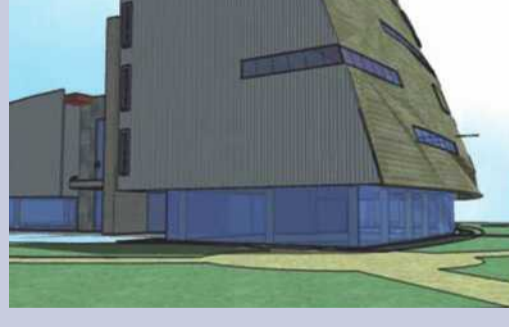
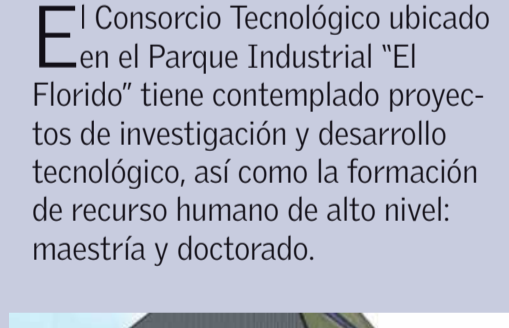
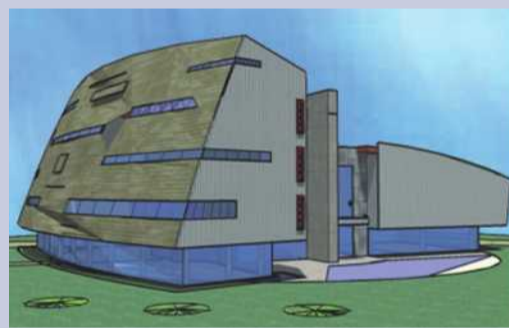
Otro de los más fuertes clusters es el de Turismo de Salud, recientemente consolidado con el nombre de Tijuana Health Without Borders "Clúster de Turismo de Salud"; se entiende a este conglomerado como a la actividad económica generada por todas las personas que viajan alrededor del mundo para recibir los servicios de salud que requieren, de igual calidad pero a menor costo del que tendrían en su país de origen.

Actualmente se ha manifestado un aumento en el sector de Turismo de Salud en Tijuana, dando como resultado un derrame económico anual 3.1 billones de dólares (incluyendo productos y servicios médicos, dentales, farmacéuticos y turísticos vinculados) de acuerdo a los datos de la Secretaría de Turismo de Baja California, esto se debe principalmente al alto flujo que existe con Estados Unidos principalmente con el estado de California.

Los clusters permiten consolidar a los sectores productivos de la región



Así quedará terminado el Centro de Convenciones Metropolitano ubicado entre Tijuana y Playas de Rosarito. (Foto: cortesía / el mexicano).



Otros de los clusters que están en proceso de consolidación son el de Aeronáutica, Automotriz, Electrónica, Logística y Turismo.